TRANSFORMANDO DADOS EM DECISÕES INTELIGENTES



A Empresa precisa de tomar as decisões baseadas em dados reais!
…. E não em suposições!

Acompanhe os resultados da sua empresa em tempo real.

Monitore seus indicadores por meio de gráficos intuitivos que garantem uma análise rápida, visual e baseada em dados

APTG disponibiliza o que tem de melhor para apoiar seus clientes em sua Transformação Digital, disponibilizando

"Integração ERP(*) com RPA (Robotic Process Automation)"

(*) Solução agnóstica inserindo Automação em aplicações no ambiente Web e ou Windows por código ou via API independentemente do banco de dados

Introdução

Disponibilidade e apoio para adequação tecnológica

Antes de iniciarem a leitura, gostaríamos de agradecer pelo interesse em nosso material! Se você baixou este eBook, provavelmente está buscando apoio no uso da tecnologia para o seu negócio.

Em respeito à sua privacidade e liberdade de escolha, não coletamos seus dados para enviar mensagens de vendas ou parcerias forçadas.

Se o nosso conteúdo fizer sentido para você e desejar aprofundar o assunto, será uma honra conversar. Você pode iniciar esse contato voluntariamente pelo e-mail consultordenegocios@aptgconsultoria.com.br Boa leitura!

O Paradoxo dos Relatórios e a Ilusão da Produtividade

A maioria dos Sistemas de Gestão atuais orgulha-se de entregar uma gama enorme de relatórios, até ai tudo bem! Parece ser uma vantagem exportar centenas de arquivos PDF ou Excel, mas o problema real não é a falta de dados, mas o excesso deles e a falta de filtros inteligentes.



Os gestores recebem relatórios genéricos que exigem um esforço enorme para extrair os dados que realmente importam, ou seja, para chegar a um resultado simples ou visualizar um indicador-chave, os colaboradores precisam gastar hora preciosas. O que **demanda, um grande volume de horas do seu tempo executando tarefas repetitivas no Excel**, tais como:

- Limpeza Manual de Dados;
- Comandos PROCV / PROCH - para cruzar dados de diferentes relatórios que o sistema não unifica nativamente;
- Fórmulas de Condicional (SE/IF, SOMASE) - para categorizar informações ou somar apenas o que preenche determinados critérios de negócio.
- Tabelas Dinâmicas (Pivot Tables) - para tentar resumir milhares de linhas de dados brutos em algo minimamente legível.

Este modelo tradicional cria duas grandes armadilhas para as empresas:

Perda de Tempo Estratégico: Profissionais qualificados ou até mesmo o proprietário, param para analisar o mercado, finanças ou processos, transformam-se em "operadores de planilhas". O que demanda as vezes 80% do tempo preparando os dados e apenas 20% (ou menos) na análise.

Risco do Erro Humano: Uma linha apagada incorretamente, um intervalo de fórmula desalinhado ou um clique errado na hora de filtrar podem distorcer completamente um KPI fundamental na tomada de decisão

O Poder do RPA na Prática

Como a Automação Transforma Dados em Ação

A Automação da APTG Consultoria entra exatamente para quebrar esse ciclo de ineficiência. Em vez de obrigar sua equipe a limpar e lapidar arquivos exportados, nossa solução atua como uma camada de inteligência flutuante sobre seus sistemas.



- **Filtro Cirúrgico Automatizado**: A automação extrai apenas as variáveis exatas que a gerência precisa monitorar, eliminando o ruído visual e o excesso de colunas.
- **Entrega de KPI's Prontos**: Em vez de construir o indicador manualmente toda segunda-feira ou no dia e hora que melhor convier, o gestor abre o painel (Dashboard) ou recebe um alerta com os KPI's consolidados e atualizados em tempo real.
- **Padronização Total**: O processo de tratamento do dado é programado uma única vez. Não importa o tamanho do relatório exportado, a automação aplica as regras de negócios instantaneamente, garantindo um dado 100 % confiável e livre de falhas humanas.

RESULTADO PRÁTICO:
"Menos tempo limpando linhas e
Mais tempo gerando valor e estratégia para o negócio"

Dominando os KPI's de Vendas

Para identificar o produto com melhor desempenho e que precisa de reposição de estoque, devemos cruzar duas métricas principais: Giro de Estoque (velocidade de vendas) e o Ponto de Pedido (estoque mínimo).

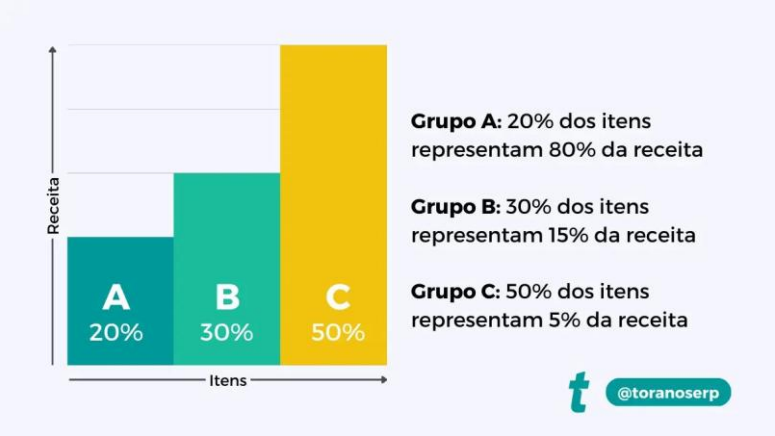
O produto ideal para repor não é apenas o que mais vendeu em faturamento, mas aquele que tem alta demanda e cujo estoque atual está próximo do fim.

Aqui está o passo a passo para descobrir esse produto:

1 – Identifique o Melhor Desempenho (Curva ABC)

Classifique seus produtos usando a Análise Curva ABC, que divide seu inventário com base no valor ou volume de vendas:

- **Produtos Classe A**: São os mais importantes. Geralmente representam cerca de **20% do total de itens**, mas **equivale a 80% do faturamento** ou das vendas.



Foco: O seu produto de melhor desempenho e maior prioridade de reposição estará sempre na Classe A.

2 – Calcule o Giro de Estoque

O giro mede quantas vezes o seu estoque renovou em um período (ex.: no último mês).

- Fórmula simples:

$$\textbf{Giro de Estoque} = \frac{\textbf{Qtd. de Produtos Vendidos}}{\textbf{Qtd. Média em Estoque}}$$

- O que procurar: **Produtos com giro alto** são os que saem mais rápido da prateleira

3 – Defina o Ponto de Pedido (Momento de Comprar)

Para saber quando repor o produto de alto desempenho antes que ele acabe (ruptura de estoque), calcule o Ponto de Pedido (PP):

Fórmula:

PP = (**Consumo Diário** x **Tempo Entrega do Forn.**) + **Estoque de Segurança**

Exemplo: Se você vende 10 unidades por dia de um produto Classe A, o fornecedor demora 5 dias para entregar e você mantém 15 unidades de segurança

PP = (10 X 5) + 15 = 65 unidades

Ação: Quando o estoque físico desse produto atingir 65 unidades, o sistema (ou você) deve emitir o **pedido de compra** ou **solicitação de compras** imediatamente.

A Radiografia da Saúde Financeira

A verdadeira saúde financeira de um negócio vai ao encontro do que se planeja para o futuro. No entanto, para construir uma rota sólida para o amanhã, é fundamental olhar para o presente e responder a uma pergunta crucial:

"**Sua Operação atual, como um todo**

Está gerando Lucro Real?"

Para obter essa resposta sem achismos, é necessário mensurar e cruzar três pilares operacionais:

- **Custos Fixos e Variáveis**: O mapeamento exato de cada centavo que sai da empresa.
- **Tempo de Giro dos Processos**: O histórico detalhado das operações de compra e o tempo que o produto leva para girar no estoque.
- **Margem de Valor de Venda**: O preço final praticado frente ao custo real da mercadoria comercializada.

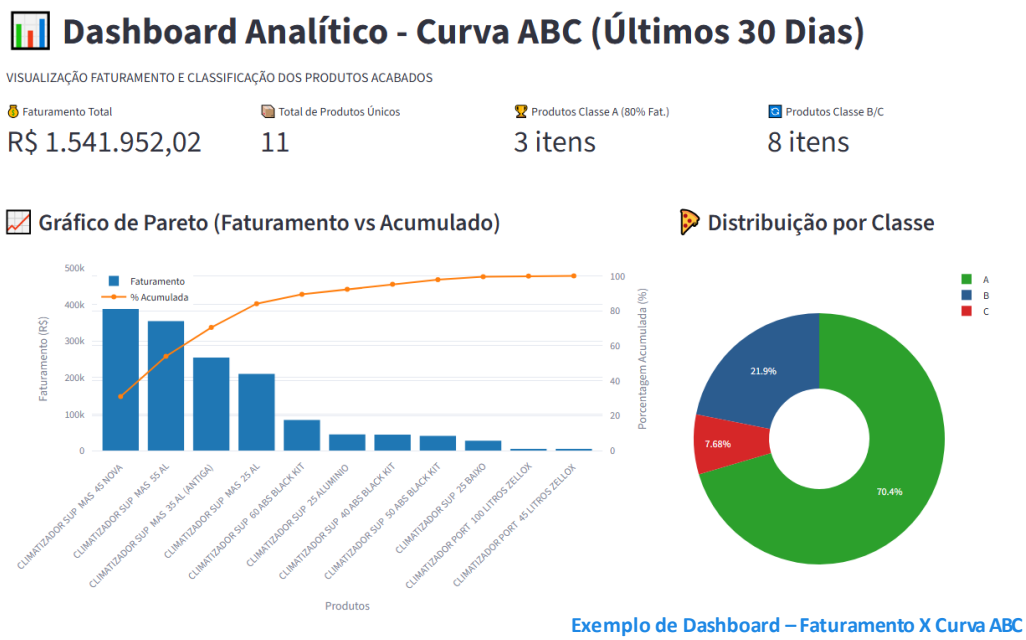
"Quando esses dados **rodam de forma manual**,

a **visibilidade se perde** e os **erros acontecem**!"

"**É aqui que a Automação se torna indispensável**"

Ao integrar esses processos em um Dashboard dinâmico, a radiografia da sua

empresa deixa de ser uma **foto estática do passado** e passa a ser um **diagnóstico em tempo real**.



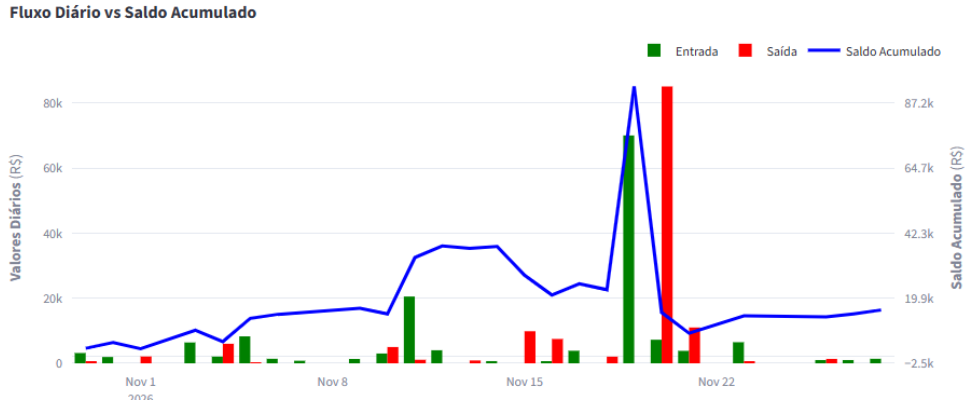
Exemplo de Dashboard – Faturamento X Curva ABC

Mais do que entender o hoje, a análise preditiva dos dados permite desenhar o cenário do fluxo de caixa futuro, tendo a previsão dos próximos dias:

Temos como aplicar o filtro por intervalo de datas, dia, semana ou os próximos 30 dias



disponibilizando os valores filtrados no intervalo, e em seguida vejamos o gráfico e os dados tabulares:



Ver dados detalhados do fluxo

	DATA_FLUXO	Entrada	Saída	Saldo_Diario	Saldo_Acumulado
0	2026-10-30	3156	503.14	2652.86	2652.86
1	2026-10-31	1935.36	0	1935.36	4588.22
2	2026-11-01	0	2083.33	-2083.33	2504.89
3	2026-11-03	6393.64	0	6393.64	8898.53
4	2026-11-04	2058.48	5999.61	-3941.13	4957.4
5	2026-11-05	8280.06	270	8010.06	12967.46
6	2026-11-06	1381.74	0	1381.74	14349.2
7	2026-11-07	781.54	0	781.54	15130.74
8	2026-11-09	1333.35	0	1333.35	16464.09

Para acessar o dashboard de demonstração disponível em nosso servidor, clique no link clique aqui https://manned-unengaged-exquisite.ngrok-free.dev ao **acessar a primeira vez, clique em "Visit Site"** para direcionar para o dashboard.

Obs.: (**Servidor comercial disponibilizando informações no intervalo das 08:00 às 22:00**)

Com relatórios gerados e enviados automaticamente para o seu e-mail ou para sua equipe, você ganha o poder de planejar e corrigir rotas antes que os problemas aconteçam, blindando a sua operação contra a temida falta de dinheiro.

Não deixe o futuro do seu negócio refém de planilhas manuais

Chega de perder horas valiosas limpando dados e correndo o risco de tomar decisões baseadas em relatórios desatualizados ou com erros. A sua empresa precisa de inteligência em tempo real para crescer com segurança. Deixe a operação repetitiva com os nossos robôs e assuma o controle estratégico do seu caixa e do seu estoque. **[Clique aqui para agendar uma reunião de diagnóstico gratuita com os especialistas da APTG Consultoria]** e descubra exatamente quais processos da sua operação podem ser automatizados ainda este mês.